

OVER DE ORGANISATIE

FLAMMA BUSINESS DEVELOPMENT

Flamma Business Development is een ondernemende organisatie voor bedrijfskundig en strategisch advies. Zij zijn gespecialiseerd in bedrijfsontwikkeling. It is in the name. Dit houdt in het naar een volgend niveau brengen van de onderneming, business development, de verbetering van organisaties, afdelingen en teams. Hun focus ligt op de relatie van de onderneming met de markt. In dit kader begeleiden zij directeuren en managers.

Omdat ze uitbreiden zijn zij op zoek naar partners die deze uitbreiding mee gaan invullen en gestalte geven.

Flamma is op zoek naar zelfstandig opererende adviseurs, die genieten van de ruimte die ze kunnen creëren maar ook graag onderdeel vormen van een team. De meeste opdrachten haal je zelf binnen of samen met een collega. Zij willen dat je ambitieus bent en stimuleren dat. Je wordt geholpen door de kracht van Flamma en niet gehinderd door de nadelen van een grote organisatie. Jij wilt zelf verantwoordelijk zijn voor de tevredenheid van je opdrachtgevers. Jij weet als geen ander dat je alleen sneller kunt gaan, maar dat je samen verder komt. Bekijk ook wat Flamma Business Development jou te bieden heeft en met welke kernwaarden Flamma in de wereld staat en samenwerkt met opdrachtgevers en ook met jou.

FUNCTIE

ORGANISATIEADVISEURS

Je wordt blij van succes bij de klant. Jij weet ook dat als je waarde creëert dat je dan met elkaar de waarde van het resultaat kunt delen. Jouw drijfveer is ‘de inhoud en het resultaat’ voor de klant. Met jouw advies, inspanningen en interventies maak je een wezenlijk verschil voor bedrijven. Je maakt de belofte naar de klant waar: “*we helpen u bij **succesvol winstgevend ondernemen!***”fDaar krijg jij energie van. Die energie betaalt zich uit in arbeidsvreugde, vrijheid, persoonlijke ontwikkeling en een bijdrage aan een betere maatschappij. Jij hebt een stevig netwerk, afhankelijk van je leeftijd uit je studententijd en/of daarna opgebouwd. Met jouw deskundigheid, aanstekelijke enthousiasme voor je vak en oprechte betrokkenheid maak je van elke relatie een positieve referentie. Je ziet kansen en zoekt de ruimte om deze te verzilveren.

Flamma biedt

- Je wordt partner in een jonge netwerkorganisatie die dynamiek, gedrevenheid en ervaring combineert als succesfactoren; we dragen samen zorg voor een goede opstart door duidelijke afspraken. Jouw succes is ons succes
- Een intensief begeleidings- en opleidingsprogramma bij het opstarten van jouw adviespraktijk
- Kennisdeling met partners van Flamma Business Development (onder andere via ontmoetingen op kantoor, sparringsessies met partners, periodieke kennissessies, coaching on the job, connecties met universiteiten en andere kennisinstituten)
- Vrijheid, maar niet het wiel opnieuw uitvinden: je gaat werken met goed uitgewerkte en effectieve methodieken
- Sneller succes door een gezamenlijke marketing, onder andere website, gezamenlijk actief in de Social Media, gezamenlijk acquisitie, benutting van elkaars netwerk
- Je deelt een kantoor met andere partners: dat betekent dat je collega’s hebt om mee te sparren, kennis te delen, in te schakelen of mee samen te werken
- Kwaliteitsprogramma’s voor alle partners
- De mogelijkheid wordt geboden om door te groeien naar medeaandeelhouder van Flamma

Sensitief Communicatief Toegankelijk Energiek Vasthoudend Professioneel Teamspeler Betrokken Inspirerend

PROFIEL

ZELFSTANDIGE ‘BUSINESS DEVELOPERS’ IN EEN NETWERKORGANISATIE

Succes betekent voor jou plezier in het werk, tevreden opdrachtgevers, trots zijn op de behaalde resultaten en persoonlijke vrijheid. Kortom: je wilt jouw capaciteiten en ondernemersbloed optimaal benutten. Om dit te realiseren denken wij dat wij de volgende eisen aan jou moeten stellen:

- Het resultaat voor de opdrachtgever staat bij jou op nummer één
- Een afgeronde opleiding op WO of HBO+ niveau (bij voorkeur: Bedrijfskunde, Economie, Organisatie Psychologie, Rechten, of een vakspecialisme met belangstelling voor bedrijfskunde en management)
- Minimaal 5 jaar bedrijfskundige werkervaring op het vlak van sales, business development, technische bedrijfskunde, organisatie verbetering en bedrijfsontwikkeling
- De skills om een DGA/ondernemer juist te adviseren bij ondernemersvraagstukken
- Goed kunnen luisteren, communicatief vaardig
- Jij onderschrijft onze kernwaarden
- Ondernemerschap (lef!) en kan groot denken
- Gevoel voor commercie, netwerk en relaties
- Analytisch en punctueel
- Open, eerlijk en met twee benen op de grond
- Energiek en enthousiast
- De drive om door Samen te Werken meer te bereiken en verder te komen

AANBOD

Flamma zoekt zelfstandige partners die zich willen verbinden aan de netwerkorganisatie en die de mogelijkheid, op termijn, wordt geboden door te groeien naar medeaandeelhouder. Je bent dus ondernemer en investeert in de toegevoegde waarde die Flamma heeft te bieden.

In een persoonlijk gesprek zullen we je informeren over de voordelen van dit netwerk en de gevraagde investering.

GEÏNTERESSEERD

IETS VOOR JOU?

Ben je geïnteresseerd in deze functie dan vragen wij je te reageren, door onderaan bij ‘solliciteer direct’ uw cv en motivatie te uploaden. Inhoudelijke vragen, opmerkingen en/of motivatie graag bij jouw reactie vermelden. Deze vacature is in behandeling bij Henk van der Velde, partner (06 517 586 77).

Aan kandidaten die worden uitgenodigd door K+V wordt gevraagd vooraf een online persoonlijke profielmeting te maken.

OVERIGE INFORMATIE

Werkuren: 40 uur

Soort: vast

Locatie: VEGHEL

Organisatie: Flamma Business Development

Website: http://www.flamma-business-development.nl/

Categorie: Bedrijfsleven
